

**UIMM**PÔLE FORMATION
Grand Ouest NormandieLA FABRIQUE
DE L'AVENIR**CQPM**Certificat de
Qualification Paritaire
de la Métallurgie

Technicien commercial industriel



Caen - Cherbourg



Reconnu par l'Etat. Eligible
Pro A et au CPF. Inscrit au
Répertoire national des
certifications professionnelles.

Prérequis

Avoir des connaissances techniques
industrielles.

Avoir des notions de vente, commerce.

Objectifs de la formation

A l'issue de la formation, les stagiaires
seront capables de :

- Réaliser un plan d'actions commerciales dans le cadre des objectifs qui lui sont impartis
- Contribuer à la veille technologique et concurrentielle de l'entreprise
- Rendre compte de son activité
- Conduire une prospection commerciale en France et/ou à l'étranger
- Analyser le besoin client
- Elaborer une solution en vue de formaliser une offre
- Assurer le suivi client
- Exploiter un outil de gestion de la relation client

Organisation et performance industrielle



65 jours



En alternance sur 1 an

Le métier

Le technicien commercial industriel a en charge le développement du chiffre d'affaires sur une ligne de produits ou de services, et sur un secteur géographique.

Ses missions sont :

- La gestion et la fidélisation d'un portefeuille clients
- La négociation et la signature de contrats de vente ou de prestations
- La prospection de nouveaux marchés
- La contribution à la définition de la politique commerciale de l'entreprise

Pôle formation
Grand Ouest Normandie
02.31.46.77.11entreprises@fibn.fr
www.formation-industries-bn.fr

AFPI certifiée





Modalités pédagogiques

Méthodes pédagogiques :

- Formation en présentiel avec alternance d'apports théoriques et de mises en situations pratiques pour ancrer les apprentissages.

Moyens pédagogiques :

- Supports pédagogiques classiques et numériques.
- Accès à une plateforme d'e-learning.

Public :

- Salariés dans le cadre de la formation continue.
- Salariés souhaitant valider leurs compétences par une démarche de certification.
- Jeunes diplômés.

Date :

- Consulter le calendrier.

Nombre de stagiaires :

- Entre 8 et 12 personnes.

Tarif et financement

Devis sur demande.

Contacts



CALVADOS : 02.31.46.77.11
Bretteville-sur-Odon – Caen –
Vire Normandie



MANCHE : 02.33.54.55.06
Cherbourg-en-Cotentin



ORNE : 02.33.65.37.64
Damigny/Alençon – Pointel

Établissements handi-accueillants

Retrouvez toutes nos formations sur :
www.formation-industries-bn.fr



Programme

- Contribuer à l'élaboration de la stratégie commerciale
- Négocier
- Manager le développement de son activité
- Encadrer et animer une équipe
- Réaliser un plan d'actions commerciales dans le cadre d'objectifs
- Communication et animation d'équipe
- Anglais
- Bureautique
- Communication orale et écrite
- Accompagnement et préparation à la certification

Nos domaines de formation

- Qualité, Sécurité, Environnement
- Techniques industrielles, Maintenance
- Usinage, Outillage
- Organisation & performance industrielle
- Management, Ressources Humaines
- Chaudronnerie, Tuyauterie, Soudure
- Formations réglementaires
- Bureautique, Informatique industrielle